

	Offre de Mission	DOCUMENT REFERENCE REFERENCE DU DOCUMENT
	Fiche de Poste Tender Manager / Project Manager	21000-RH-06-JDS-0006-IFI-01
		PAGE 1 of 3

MISSION

Management de projets et gestion des offres techniques

A PROPOS DE L'OFFRE

Au sein de notre start-up centrée autour des énergies thermiques des mers, vous serez en charge d'assurer le développement technique des projets et d'apporter votre soutien au commerce pour l'élaboration des offres technique.

Plus précisément, le rôle de la mission sera de :

- Aspect projet
 - Revoir et valider l'architecture des projets
 - Mettre en place les conditions favorables à l'obtention de la certification ISO 9001
 - Développer le processus qualité des projets
 - Manager l'équipe projet
 - Organiser et assurer la gestion des projets
 - Capaciter à élaborer un business plan
 - Participer au recrutement
 - Rédiger des fiches métier et les profils recherchés
- Aspect fournisseur
 - Développer les procédures et les processus de qualification des fournisseurs
 - Etablir les questionnaires fournisseurs
 - Assurer le suivi des fournisseurs
- Aspect commercial
 - Mettre en place la procédure et les processus nécessaires aux réponses aux appels d'offre
 - Accompagner le responsable commercial lors de ses déplacements si nécessaire
 - Travailler étroitement avec le commercial pour l'identification des prospections
 - Être l'interface technique avec le client
 - Participer à la négociation des contrats
 - Être garant de la solution technique proposée lors des appels d'offre
 - Contribuer à l'élaboration de Business Plan et de montage financier de projet dans le but de développer l'entreprise

Vous serez en étroite collaboration autant avec la partie projet que la partie commerciale. Votre supérieur hiérarchique est PDG de l'entreprise.

	Offre de Mission	DOCUMENT REFERENCE REFERENCE DU DOCUMENT
	Fiche de Poste Tender Manager / Project Manager	21000-RH-06-JDS-0006-IFI-01
		PAGE 2 of 3

A PROPOS DE VOUS

Titulaire d'un diplôme d'ingénieur, vous justifiez d'une expérience de minimum 8 ans sur un poste similaire. Vous maîtriser autant les aspects gestion de projet que ceux des appels d'offre. Vous êtes sensible à l'environnement et aux énergies renouvelables. Vous avez un anglais courant. Enfin, vous avez un bon esprit d'équipe, vous êtes curieux et ouvert d'esprit.

Vous disposez des compétences ci-dessous :

- Une excellente capacité d'expression à l'oral
- Une excellente capacité rédactionnelle
- Compétences en thermiques
- Connaissance en production d'électricité
- Compétences en gestion de projets
- Compétence d'écoute et de connaissances des techniques de ventes
- Compétences organisationnelles
- Anglais (nécessaire), une autre langue autre que le français serait un plus
- Des compétences en génie civil et/ou en distribution de froid industriel serait un plus

Ce poste comprend des déplacements en France, dans les DOM-TOM et à l'international.

Vous souhaitez avoir un réel impact sur la transition énergétique et agir pour réduire les émissions de CO₂.

Vous faites preuve d'adaptabilité et de réactivité. Vous avez un esprit critique et de synthèse. Vos qualités sont la créativité, la proactivité, la rigueur et la curiosité : n'hésitez pas à nous contacter pour rejoindre notre équipe.

A propos de nous

Jeune start-up innovante née en Décembre 2020 qui a pour vocation de développer des projets de VIABILISATION ENERGÉTIQUE en utilisant les ressources énergétiques renouvelables locales ; ainsi notre devise est : 'moins prendre, mieux fournir'. VALUE PARK est une jeune start-up dédiée à la VIABILISATION ENERGÉTIQUE des parcs d'activités et grandes infrastructures, à terre ou en mer en promouvant les technologies éco-responsables telles que par exemple la géothermie profonde, le SWAC (Sea Water Air Conditioning), l'OTEC (Offshore Thermal Energy Conversion).

La structure et la manière de fonctionner de VALUE PARK sont à l'image de ses valeurs :

- Equité
- Audace
- Intégrité
- Solidarité
- Adaptabilité

Aujourd'hui l'équipe VALUE PARK est composée d'ingénieurs, s'appuyant sur des experts reconnus en finance, en ressources humaines, en organisation d'entreprise et en développement d'activités.

La mission première de VALUE PARK est de déterminer les besoins énergétiques des différents consommateurs, de les analyser et de développer des solutions de façon à :

	Offre de Mission	DOCUMENT REFERENCE REFERENCE DU DOCUMENT
	Fiche de Poste Tender Manager / Project Manager	21000-RH-06-JDS-0006-IFI-01
		PAGE 3 of 3

- Minimiser la consommation énergétique
- diminuer les émissions de CO2
- Satisfaire nos clients en prenant en compte le métabolisme local et les ressources énergétiques disponibles localement au moyen d'un logiciel ValueSmart® développé en collaboration avec des experts.

VALUE PARK est aujourd'hui précurseur dans sa vision d'utiliser et de combiner l'ensemble des ressources naturelles disponibles à un endroit de telle manière à proposer une énergie propre, produite localement, en utilisant les ressources renouvelables proposées par l'environnement.

Les supports de communications externes sont en cours de réalisation, toutefois vous pouvez dès aujourd'hui consulter le site web de notre premier projet en cours de réalisation : le SWAC du CHU Sud Réunion :

swac-sudreunion.re

Ce projet a pour but de fournir le CHU Sud de la Réunion à Saint-Pierre en air conditionné produit à partir d'eau de mer pompée à 1000m de profondeur dans l'Océan Indien. Ce SWAC (Sea Water Air Conditioning) permettra d'une part une économie annuel de 6900 tonnes de CO₂ pendant 20 ans mais aussi de démontrer la pertinence d'un tel système car ce projet est aussi un démonstrateur. Ce SWAC, à la fois novateur et durable est une première mondiale sur plusieurs aspects :

- Premier SWAC au monde dont les conduites maritimes passent sous les coraux, évitant ainsi une tranchée traversant le lagon
- Premier SWAC au monde dont le débit d'eau de mer pompée est variable
- SWAC le plus puissant du monde
- SWAC possédant les plus longues conduites maritimes pour atteindre les 1000m de fond